

Consultant en immobilier résidentiel H/F – Secteur Paris Intra Muros

Vous êtes un(e) consultant(e) confirmé(e) en immobilier résidentiel parisien et vous souhaitez vivre une nouvelle aventure professionnelle ?

Rejoignez l'équipe résidentielle de GROUPE BABYLONE, expert en immobilier et profitez des opportunités qu'offre un groupe présent dans tous les domaines du conseil en immobilier !

Groupe Babylone en quelques mots :

Créé en 2007 par deux associés passionnés, Groupe Babylone s'appuie sur l'expertise de ses 45 collaborateurs pour faire la différence sur le marché du conseil en immobilier sur la région parisienne (commercialisation et gestion de biens immobiliers).

Rejoindre GROUPE BABYLONE, c'est :

- Intégrer un acteur incontournable du conseil en immobilier totalement indépendant, qui applique au quotidien sa devise SMART REAL ESTATE
- Vivre l'aventure babylonienne : participer au développement d'une entreprise déjà renommée sur son marché et qui se donne les moyens de ses ambitions
- Bénéficier d'un accompagnement de carrière personnalisé

Groupe Babylone est fier d'avoir obtenu en 2019 le label Happy at Work (Choose my company). Vous aussi, rejoignez une équipe performante et soudée !

Pour développer notre activité d'immobilier résidentiel (transaction), nous renforçons notre équipe et recrutons un(e) consultant(e) confirmé(e) – Secteur Paris Intramuros.

Vous rejoindrez nos équipes, toutes situées au siège de la société, dans le 17^{ème} arrondissement de Paris.

Vos missions principales :

Vous développez votre propre chiffre d'affaires (secteur IDO) tout en participant au développement du groupe :

- Prospection ciblée téléphonique, courriel et terrain en vue de développer notre portefeuille de biens à la vente et d'acheteurs qualifiés
- Entrée de mandats, estimations de biens
- Conseil aux propriétaires dans leurs stratégies de commercialisation et valorisation de leurs actifs immobiliers à travers des actions commerciales et marketing

- Conseil aux acheteurs dans la définition de leur besoins, accompagnement de qualité des clients
- Organisation et réalisation de visites
- Conduite de la négociation et suivi des dossiers jusqu'à la signature de l'acte authentique
- Commercialisation d'immeubles à la découpe, confiés par des institutionnels, des foncières, ou des family office (immeuble vide ou occupé, vente en bloc ou par lots, etc.)
- Renforcement des synergies internes entre les départements (immobilier résidentiel, commerce, bureaux, investissement, gestion locative) : travail en équipe, apport d'affaires

Votre profil :

Vous possédez une expérience en immobilier résidentiel de minimum 2/3 ans (hors alternance) sur le marché parisien haut de gamme.

Vous vous démarquez aussi par :

- Un talent commercial et de compétences en négociation avérées qui vous permettent d'atteindre vos objectifs de vente
- De bonnes qualités de communication : relationnelles et rédactionnelles
- Votre passion pour l'immobilier & d'une grande curiosité pour votre marché
- Une bonne maîtrise de l'outil informatique : pack office, emails, internet, logiciel professionnel
- Un esprit d'équipe reconnu : vous aimez partager, travailler et gagner en équipe

Pour postuler :

Merci de nous envoyer votre candidature à recrutement@groupebabylone.fr